

COMMERCIAL - CHARGÉ D'AFFAIRE BOIS AURILLAC - H/F (2021-2003)

Type de contrat	CDI
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Cadre
Niveau d'expérience	Confirmé
Mobilité du poste	Département
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Auvergne
Département	CANTAL (15)
Ville	AURILLAC
Date de publication	01/09/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble plus de 9 000 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Le service bois, basé à Aurillac, assure la commercialisation des bois des unités territoriales de l'agence territoriale Montagnes d'Auvergne (7 unités territoriales) et également du département du Limousin (3UT). Cela représente 450 000m³ de bois dont 110 000 m³ en bois façonné.

Descriptif du poste

Rattaché au service bois Montagnes d'Auvergne, comprenant 11 postes dont un chef de service, et 5 assistantes, vous

pilotez l'activité commerciale bois façonné (client/prestataire/interne) sur l'agence Limousin (3 UT) et le nord-ouest de l'agence Montagne d'Auvergne (2UT). Cette mission est exercée dans le cadre d'un mandat confié par le chef du service bois.

consolidez et développez la production de bois façonné sur son secteur géographique Ouest Cantal et Corrèze : mission de technico-commercial bois.

Le pilotage de l'activité commerciale bois façonné en lien avec 2 technico commerciaux bois comprend les missions suivantes :

- prospection de nouveaux clients ;
- négociation des contrats de bois façonné ;
- établissement des plannings de livraisons clients : cadencement des livraisons tout au long de l'année selon le contrat et le besoin du client ;
- gestion et planification de la sous-traitance auprès des entrepreneurs de travaux forestiers ;
- coordination des transports ;
- maintien de la bonne organisation entre le service bois, les UT, les prestataires et les clients pour un bon fonctionnement de la chaîne de production du bois façonné.

Les missions de technico-commercial bois comprennent :

- analyse de la faisabilité technique et économique des chantiers d'exploitation ;
- conduite des activités d'exploitation forestière, classement des bois, mise en œuvre des contrats d'approvisionnement ;
- réalisation et suivi de la production ;
- gestion et organisation des etf et transporteurs, contrôle qualité produits, réceptions avec les clients.

Une voiture, un ordinateur portable et un Android. La fourchette de rémunération est comprise entre 29 000 et 45 000 euros annuel brut et une prime de résultat de 10% de l'annuel brut.

Profil recherché

De formation Bac +2 ou 3 dans le domaine de la commercialisation des bois ou exploitation bois, vous disposez d'une expérience dans ce domaine.

Vous avez une connaissance solide des métiers de l'exploitation forestière ainsi qu'une bonne connaissance des produits bois, du résineux notamment.

Vous disposez d'une aptitude à travailler avec de nombreux partenaires tant interne qu'externe.

Vous avez de réelles qualités telles que le pragmatisme, la capacité au développement des relations clientèles et vous êtes doté d'un esprit d'initiative et d'une grande réactivité.