

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - ATE VERDUN - H/F (2021-2005)

Type de contrat	CDI
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Débutant / 1ère Expérience
Mobilité du poste	Département
Service	Service commercialisation des bois
Pays	France
Région	Lorraine
Département	MEUSE (55)
Ville	VERDUN
Date de publication	03/09/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble plus de 9 000 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

La direction territoriale Grand Est contribue à l'élaboration des différentes stratégies nationales et les décline à son niveau.

L'Agence de Verdun gère dans le nord meusien 29000 ha de forêts domaniales (dont 17 000 ha en zone rouge) et 46 000 ha de forêts des collectivités (plus de 200 propriétaires).

L'agence de Verdun gère 29 000 ha de forêts domaniales, 46 000 ha de forêts communales et 2500 ha de forêts affectées au Ministère de la Défense. Elle comprend 82 postes et est composée de 6 UT.

Depuis 2018, l'agence gère une situation de crise sanitaire due au dépérissement rapide et massif des épicéas qui subissent des attaques de scolytes. Elle doit en particulier assurer la mobilisation des bois tout en assurant la prise en compte des enjeux environnementaux, assurer leur commercialisation (environ 80 000 m³/an) dans un objectif de valorisation technico économique des produits et assurer les reconstitutions des parcelles touchées.

Enjeux particuliers : parmi les 29 000 ha de forêts domaniales, 14 500 ha sont des anciens champs de bataille de la guerre 1914-1918. Ces territoires nécessitent une concertation permanente avec les acteurs de la mémoire (associations, collectivités, DRAC, Défense...). Parmi ces forêts, la plus importante, la forêt domaniale de Verdun est engagée dans un processus de gestion exemplaire ayant débouché sur l'obtention du label "Forêt d'Exception".

Le service Bois de l'agence gère annuellement la commercialisation de 140 000 m³ de bois issus des forêts domaniales et 190 000 m³ des forêts communales. 100 000 m³ sont vendus façonnés dont 85% en contrat d'approvisionnement. La production de bois façonnés s'appuie sur le service Bois et les unités territoriales (agents patrimoniaux et spécialistes).

Descriptif du poste

Le poste est basé au sein du service commercialisation des bois de l'agence dont les missions sont réparties sur l'ensemble du territoire de l'agence.

Missions et activités principales :

Appuie le Resp. production bois pour la coordination de tous les chantiers d'exploitations de l'agence (hors coupes à enjeux très élevés) et suit la mise en oeuvre / mise à disposition de la production.

Coordonne avec le Resp. production bois les achats de prestations d'exploitation forestière.

Contrôle ou réalise des cubages / classements pour les lots destinés aux contrats d'approvisionnement.

Assure un soutien et un transfert de compétences aux Commerciaux-Bois en Unités Territoriales sur le lotissement et le cubage classement.

Il est responsable des contrats BI feuillus et résineux et BO résineux. Il assure, en lien avec le responsable commercial bois et selon les cadrages définis, l'affectation des lots, les réceptions clients pour ces contrats en lien avec les Commerciaux-Bois.

Il participe à l'orientation des coupes et la définition des produits à façonner en appui au responsable commercial bois, aux Resp UT et Commerciaux-Bois en UT.

Il participe aux négociations, à l'élaboration / à l'évolution des cahiers des charges « produits » des contrats d'approvisionnement dont il a la charge.

Lieu d'embauche : Verdun (55)

Rémunération brute annuelle : 27 à 30 K€ selon expérience

Forfait jour : 39h/semaine + RTT

Démarrage du contrat : dès que possible

Mutuelle

Profil recherché

Vous disposez d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Compétences :

Savoirs

Connaissances en gestion forestière et techniques sylvicoles et surtout en exploitation et commercialisation (une expérience pratique à l'ONF est un plus)

Connaissance de l'ONF et de son organisation à acquérir

Bonne maîtrise des outils informatiques de bureautique indispensable

Savoirs faire

Bonnes capacités d'analyse, de synthèse et rédactionnelles, attendues

Capacités de communication, de pédagogie

Qualités relationnelles

Rigueur et organisation personnelle, gestion du temps

Permis B obligatoire : Déplacements fréquents sur tout le territoire de l'agence