

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2170)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Picardie
Département	OISE (60)
Ville	COMPIEGNE
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Île-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale de Picardie, basée à Compiègne, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Compiègne

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2165)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Basse Normandie
Département	ORNE (61)
Ville	ALENCON
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Ile-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale d'Alençon, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Alençon

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2166)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Haute Normandie
Département	SEINE MARITIME (76)
Ville	ROUEN
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Île-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale de Rouen, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Rouen

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2167)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Ile de France
Département	SEINE ET MARNE (77)
Ville	FONTAINEBLEAU
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Ile-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale Ile-de-France EST, basée à Fontainebleau, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Fontainebleau

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2168)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Ile de France
Département	YVELINES (78)
Ville	RAMBOUILLET
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Île-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale Ile-de-France OUEST, basée à Versailles et Rambouillet, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Rambouillet

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.

TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - H/F (2021-2169)

Type de contrat	CDD
Durée du contrat	6 mois
Niveau d'études	Bac +2
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Confirmé
Service	Service Bois
Pays	France
Région	Nord-Pas de Calais
Département	NORD (59)
Ville	LILLE
Date de publication	24/11/2021

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, l'Office national des forêts (ONF) rassemble près de 8 500 professionnels. En Métropole et en Outre-mer, l'ONF gère près de 11 millions d'hectares de forêts publiques appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Des métiers d'une grande diversité

Technicien forestier territorial, ouvrier sylviculteur, aménagiste, chercheur, directeur d'agence... Pour assurer l'étendue de ses missions, l'ONF s'appuie sur des profils et des compétences extrêmement variés. De nombreux postes sont spécifiques aux activités de l'Office : ce sont les métiers liés à la production et au management.

D'autres métiers sont plus traditionnels. Quels que soient les "profils" des équipes ONF, toutes sont réunies autour d'un objectif commun : faire de l'Office un acteur clé de la transition écologique et du développement économique des territoires.

La Direction Territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre l'Île-de-France, les Hauts-de-France et la Normandie, recherche un/une Technico-commercial(e) Bois pour son Agence Territoriale Nord Pas-de-Calais, basée à Lille, pour un CDD d'une durée de 6 mois.

Descriptif du poste

Vos missions principales seront les suivantes :

Organiser la production et la vente de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain,

Assurer tout ou partie des réceptions et veiller au bon avancement des contrats (cadencement des livraisons, suivi des facturations), recherche de nouveaux clients, etc.,

Assurer la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux.

Profil recherché

Titulaire d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Vous disposez de solides connaissances sylvicoles qui vous permettent de mettre en place avec vos collègues et clients un dialogue de qualité.

Poste en CDD d'une durée de 6 mois à pourvoir dès que possible

Poste basé à Lille

Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, tickets restaurant...

Rémunération selon profil & expérience + prime.